



Публичное акционерное общество  
НОВОЛИПЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ

**УТВЕРЖДАЮ**

Вице-президент по продажам

Утверждено И.В. Гуцин

« 15 » января 2020 г.

**ПОЛОЖЕНИЕ**  
**о торгово-сбытовой политике ПАО «НЛМК»**  
**в отношении реализации стали электротехнической холоднокатаной**  
**тонколистовой анизотропной на пространстве ЕАЭС**

**П SL-155-0030-2020**

(Введено впервые)

Введено в действие распоряжением от « 31 » января 2020 года № 65

Дата введения « 09 » января 2020 года

## 1. ОБЛАСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ

- 1.1. Настоящее Положение определяет основные принципы и условия взаимодействия Поставщика с Покупателем при заключении договоров и реализации Товара на территории государств-членов ЕАЭС. Настоящее Положение не применяется в отношении лиц, зарегистрированных за пределами территории государств-членов ЕАЭС и/ или в отношении поставок Товара за пределы территории государств-членов ЕАЭС.
- 1.2. Настоящий документ и его форма представления – в соответствии с требованиями Евразийской экономической комиссии от 26 ноября 2018г. № 22-08/П-001.
- 1.3. Основными целями торгово-сбытовой политики Поставщика являются:
  - обеспечение прозрачных и недискриминационных условий реализации Поставщиком Товара Покупателям;
  - предоставление Покупателям равного доступа к информации об основных условиях приобретения Товара;
  - построение, поддержание и развитие долгосрочного взаимовыгодного сотрудничества с Покупателями в отношении поставок Товара, основанного на рыночных принципах;
  - продвижение продаж Товара на территории государств-членов ЕАЭС и привлечение новых Покупателей.
- 1.4. Положение о торгово-сбытовой политике Поставщика публикуется в информационных целях, не является публичной офертой, не создает каких-либо договорных обязательств для Поставщика и не является заверением Поставщика об обстоятельствах. Поставка Товара Покупателям осуществляется на основании договоров поставки, заключаемых между каждым Покупателем и соответствующим Поставщиком. При этом Покупатель вправе рассчитывать на заключение соответствующего договора поставки при условии соответствия требованиям и критериям, изложенным в настоящем Положении, равно как и на включение в соответствующий договор поставки условий, соответствующих настоящему Положению и применимых в отношении конкретного Покупателя.
- 1.5. Применению подлежит редакция Положения, действующая на момент заключения договора с Покупателем. Поставщик оставляет за собой право вносить изменения в торгово-сбытовую политику с уведомлением Покупателей за один календарный месяц до планируемой даты вступления в действие новой редакции Положения путем направления уведомления по электронной почте Покупателя, указанной в действующем договоре поставки и опубликования новой редакции Положения на официальном сайте Поставщика в сети Интернет.

## 2. ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

В настоящем положении применены следующие термины с соответствующими определениями (см. приложение А): **базовая цена; Группа НЛМК; Компания; марка; нормодокумент; ООО «ВИЗ-Сталь»; отгрузка; ПАО «НЛМК»; Покупатель; положение; Поставщик; приплата; скидка; сортамент; сорт; товар.**

### 3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С ПОКУПАТЕЛЯМИ

- 3.1. Поставщик осуществляет продажу Товара на основании следующих основных принципов:
- обеспечение равного подхода и соблюдения прав всех Потребителей с целью обеспечения свободной конкуренции на территории государств-членов ЕАЭС;
  - Поставщик стремится развивать деловые отношения с ответственными Покупателями, которые разделяют его обязательства по соблюдению положений законодательства Российской Федерации и ЕАЭС;
  - Поставщик самостоятельно определяет сортамент, объем и способы поставки производимого Товара.

### 4. ПОРЯДОК ВЫБОРА ПОКУПАТЕЛЕЙ

- 4.1. Любой хозяйствующий субъект, заинтересованный в Товаре Поставщика, может стать Покупателем. Поставщик реализует товар как напрямую конечным потребителям (переработчикам Товара), так и посредникам (торговым организациям и дистрибьюторам).
- 4.2. В целях исключения риска нарушений антимонопольного законодательства, законодательства Российской Федерации о специальных экономических мерах, а также гарантий надлежащего исполнения положений настоящего Положения в отношении географических границ поставки Товара, Поставщик вправе запросить у Покупателя, не являющегося конечным потребителем, информацию о соответствующем конечном потребителе с подтверждением его местонахождения и регистрации на территории государства-члена ЕАЭС и подтверждение факта наличия у конечного потребителя намерения приобрести Товар у обратившегося Покупателя - посредника.

Хозяйствующий субъект, заинтересованный в Товаре Поставщика и не заключавший Договор ранее, для заключения Договора направляет Поставщику соответствующее предложение с приложением документов и информации в соответствии с **приложением Б** к настоящему Положению, утвержденным приказом вице-президента Общества по продажам. При получении запрошенной информации, Поставщик обязуется сохранять ее конфиденциальность и режим коммерческой тайны в порядке и на условиях, предусмотренных действующим на момент получения такой информации законодательством Российской Федерации об охране коммерческой тайны.

В отношении Покупателей, с которыми заключены соответствующие договоры поставки на момент утверждения настоящего Положения Поставщиком и его согласования Евразийской экономической комиссией, вышеуказанные требования в части предоставления информации по **приложению Б** не применяются.

- 4.3. Ввиду необходимости соблюдения требований Нормодокументов к упаковке и сохранности Товара, минимальное количество Товара в партии не должно быть менее одного рулона/пачки. Минимальный вес рулона или пачки определяется технологическими возможностями Поставщика.
- 4.4. Поскольку Товар относится к товарам двойного назначения, а также в целях предотвращения торговых (антидемпинговых, компенсационных, специальных защитных и пр.) ограничений в отношении Товара Поставщика, Поставщик имеет право ограничить перепродажу Товара на экспорт за пределы территории государств-членов ЕАЭС без получения предварительного согласия Поставщика о перепродаже на экспорт.

- 4.5. Для устранения рисков Поставщика в части антидемпингового или иного торгового расследования за пределами ЕАЭС, а также нарушения законодательства о специальных экономических мерах Поставщик вправе отказаться от заключения договора поставки с Покупателем в случае нарушения пунктов 4.3. и 4.4 настоящего Положения. При отказе от заключения договора поставки Поставщик уведомляет об этом Покупателя в течение 10 рабочих дней с даты принятия соответствующего решения с указанием оснований и причин отказа.

## 5. ПОРЯДОК ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРОВ С ПОКУПАТЕЛЯМИ

- 5.1. Коммерческие и иные условия поставки Товара определяются договорами поставки, заключаемыми Поставщиком или иными лицами по поручению Поставщика с Покупателями. При заключении договора поставки осуществляется согласование количества Товара, подлежащего поставке в календарном году (далее – «**Годовой план потребления**»), с разбивкой объема и сортамента по месяцам в соответствии с условиями настоящего Положения. В случае изменения экономической ситуации, Покупатель вправе обратиться к Поставщику с предложением о внесении изменений в Годовой план потребления на второе полугодие года, в отношении которого такой Годовой план потребления согласован (период с 01 июня до 31 декабря), в срок до 30 апреля соответствующего года. В случае, если после направления заявки Покупателем, Поставщик изменяет технические скидки/приплаты, указанные в разделе 7 настоящего Положения, то Покупатель вправе в развернутой заявке заменить данную марку стали другой, изготовленной по другому Нормодокументу, с аналогичными параметрами<sup>1</sup>. При наличии технологической возможности Поставщик вправе полностью или частично принять замену одной марки другой.
- 5.2. Годовой план потребления на следующий год формируется ежегодно в ходе договорной кампании на основе заявленной годовой потребности Покупателя, фактического объема отгрузки за предыдущий год и первую половину текущего года, а также технических и производственных возможностей Поставщика, и является неотъемлемой частью договора на поставку.
- 5.3. Если заявленная годовая потребность Покупателя превышает фактический объем отгрузки за предыдущий год и первую половину текущего года более чем на 20%, то годовой план потребления рассчитывается по формуле:

$$Г_{пп} = ((\Phi_{пг} + \Phi_{бтг}) / 18 * 12) * (1+20\%), \text{ где:}$$

Г<sub>пп</sub> – годовой план потребления в тоннах;

Φ<sub>пг</sub> – фактически отгруженное количество за предыдущий год в тоннах;

Φ<sub>бтг</sub> – фактически отгруженное количество за 6 месяцев текущего года в тоннах.

Годовая потребность Покупателя, у которого не было заключено договора в предыдущем году, рассчитывается в размере не более максимального объема производственных мощностей, документально подтвержденными Покупателем.

В случае отказа Покупателя, у которого не было заключено договора в предыдущем году, в предоставлении документального подтверждения объема производственных мощностей, договор поставки Товара с таким Покупателем заключается на условиях

---

<sup>1</sup> Под параметрами понимается геометрические характеристики и ограничения по максимальному уровню удельных магнитных потерь при частоте 50 Гц и магнитной индукции 1,7 Тл.

обязательного выкупа Покупателем объема Товара, заявленного в годовом объеме потребления, в течение соответствующего года.

В случае заключения договора в период до истечения первой половины года, в котором он заключается, фактическое отгруженное количество Товара учитывается за фактически прошедшее количество месяцев текущего года в тоннах.

- 5.4. Годовая заявка подается Покупателем в период с 1 сентября по 31 октября года, предшествующего году поставки, и должна содержать помесечную разбивку объема годовой потребности по Нормодокументу, марке стали, ширине и виду Товара по форме, подлежащей к поставке (рулон, лист).
- 5.5. Если объем годового плана потребления Покупателя не превышает 200 тонн, то его годовая заявка должна содержать поквартальную разбивку годового объема потребления по Нормодокументу, марке стали и ширине. В этом случае действие пункта 5.3 на Покупателя не распространяется.
- 5.6. Для обеспечения непрерывности технологического процесса, обеспечения равномерной загрузки производственных мощностей и удовлетворения всех Покупателей на территории государств-членов ЕАЭС, объем годовой потребности, заявленный Покупателем, не может превышать на 20% фактического объема отгрузки за предыдущий год и первую половину текущего года, либо

Годовой объем потребности может быть увеличен более чем на 20% в одном из случаев:

- документального обоснования Покупателем наличия производственных мощностей, которые будут использованы при переработке повышенного объема Товара;
  - поставки Товара, объемом превышающего годовую заявку более чем на 20%, на условиях обязательного выкупа Покупателем всего заявленного объема Товара в течение соответствующего года.
- 5.7. При заключении договоров поставки Товара с Покупателем Поставщик предлагает к использованию типовую форму дополнительного соглашения, являющуюся приложением к настоящему Положению. Покупатель вправе обратиться к Поставщику за изменениями условий дополнительного соглашения путем направления официального обращения с указанием экономического или технологического обоснования необходимости изменения условий дополнительного соглашения. Поставщик имеет право внести изменения в типовую форму дополнительного соглашения при наличии достаточного объективного обоснования необходимости такого изменения и при условии соблюдения законных прав иных Покупателей. Изменения в договор поставки (дополнительное соглашение) могут быть внесены только по результатам рассмотрения соответствующего обращения Покупателя, проведения официальных переговоров и подписания протокола разногласий.
  - 5.8. Сортамент (марки и размеры), количество, срок поставки, цена, условия (базис) поставки, валюта платежа, условия оплаты Товара определяются в приложениях к договору поставки (спецификациях и заказах), подписываемых Поставщиком и Покупателем, и являющихся неотъемлемой частью договора.
  - 5.9. Поставщик вправе отказаться от заключения договора поставки с Покупателем / расторгнуть действующий договор поставки / отказаться от продления договорных отношений с Покупателем в следующих случаях:
    - по основаниям, предусмотренным законодательством ЕАЭС и (или)

законодательством Российской Федерации (включая федеральные законы, акты Президента Российской Федерации, Правительства Российской Федерации и уполномоченных федеральных органов исполнительной власти, а также вступившие в законную силу судебные акты) и/или

- в случаях, предусмотренных условиями прилагаемого договора поставки и дополнительного соглашения;
- при отсутствии технологической или экономической возможности для поставки Товара;
- по основаниям, указанным в пункте 4.5 настоящего Положения.

5.10. В случае наличия оснований для отказа в заключении договора, предусмотренных пунктом 5.9 настоящего Положения, Поставщик уведомляет Покупателя об отказе в заключении договора с указанием конкретных оснований для такого отказа путем направления официального уведомления любым способом, обеспечивающим подтверждение получения уведомления адресатом. Поставщик уведомляет Покупателя об отказе в заключении договора поставки в течение 30 календарных дней с даты получения соответствующего обращения Покупателя.

## **6. ПОРЯДОК ПРИЕМА ЗАЯВОК ПОКУПАТЕЛЕЙ**

6.1. Ввиду длительного цикла производства Товара, предварительная месячная заявка с указанием группового сортамента и объема Товара представляется Покупателем не позднее 5 (пятого) числа месяца, предшествующего месяцу поставки.

6.2. Покупатель не позднее 15 (пятнадцатого) числа месяца, предшествующего месяцу поставки, представляет по факсу или посредством другого вида связи, указанного в заключенном договоре поставки (в том числе посредством электронной почты, через информационную систему Поставщика), окончательную развернутую заявку на поставку Товара с указанием сортамента, объема, сроков поставки, реквизитов грузополучателя. Развернутая заявка по количеству не должна превышать соответствующий месячный план потребления Покупателя, указанный в договоре, по каждой позиции заявки более чем на 20%. Указанный допуск не применяется к заявкам с объемом менее 200 тонн в год. В случае изменения Поставщиков технических скидок или приплат, указанных в разделе 7 настоящего Положения, после направления Покупателем предварительной месячной заявки, Покупатель вправе в развернутой заявке заменить первоначально указанную марку стали на марку стали, изготовленную по-иному Нормодокументу, но имеющую те же характеристики<sup>1</sup>, что и марка стали в первоначальной заявке. При этом объем первоначально заявленной марки стали сохраняется.

6.3. Если Покупатель направил предварительную и/или окончательную заявку на поставку позже установленного срока, Поставщик имеет право отклонить заявку при отсутствии свободного объема Товара для реализации в месяце поставки.

6.4. При наличии Товара для реализации в месяце поставки, Поставщик может принять к исполнению заявку Покупателя, направленную позже установленного срока. При этом цена на данный Товар рассчитывается на основании раздела 7 настоящего Положения с учетом всех применимых скидок и приплат и устанавливается в прайс-листе.

6.5. После получения заявок Поставщик проверяет их соответствие месячному плану

---

<sup>1</sup> Ограничения по максимальному уровню удельных магнитных потерь при частоте 50Гц и магнитной индукции 1,7 Тл

потребления Товара Покупателем.

- 6.6. Если заявка соответствует плану потребления Товара Покупателем в месяце поставки и Покупатель направил предварительную и окончательную заявку на поставку в соответствии с пунктами 6.1., 6.2. настоящего Положения, то Поставщик принимает заявку к исполнению о чем направляет уведомление по электронной почте в срок 20-го (двадцатого) числа месяца, предшествующего месяцу поставки. Дальнейшее взаимодействие Поставщика и Покупателя осуществляется в соответствии с договором на поставку.
- 6.7. Если заявка превышает план потребления Товара Покупателем в месяце поставки, то Поставщик имеет право разделить первоначальную заявку на две заявки, одна из которых будет соответствовать месячному плану с учетом допуска, указанного в пункте 6.2, и будет приниматься к исполнению, а вторая включает объём, превышающий годовой план потребления, и рассматривается в отдельном порядке. Поставщик информирует Покупателя о принятии заявки к исполнению в части, соответствующей месячному плану, и о сроках рассмотрения заявки в части, несоответствующей плану.
- 6.8. Объём, не выбранный Покупателем по месячному плану, не переносится на следующие месяцы. Положения данного пункта не применяются к маркам Товара, совокупный объём которых в согласованном Годовом плане потребления не превышает 10% от общего объёма, согласованного в Годовом плане потребления.
- 6.9. Заявки, превышающие месячный план потребления, рассматриваются Поставщиком в срок до 25 числа месяца, предшествующего месяцу поставки, и, при наличии технической и производственной возможности, принимаются к исполнению в порядке очередности их поступления. Дата поступления заявки определяется по дате входящего сообщения электронной почты или по дате регистрации Поставщиком факсимильного или письменного сообщения.
- 6.10. При отсутствии технической или производственной возможности исполнения заявки, превышающей месячный план потребления, Поставщик имеет право предложить Покупателю поставку Товара, максимально приближенного по характеристикам к заказываемому Товару, перенос поставки заказываемого Товара на другой срок или сочетание двух указанных вариантов.

Если Покупатель в течение 3 месяцев подряд не выбирает объём, согласованный в годовом плане потребления, то объём годового плана потребления снижается Поставщиком в одностороннем порядке на величину разницы между плановым и фактическим объёмами. Скорректированный помесечный объём потребления Товара, подлежащий отгрузке в оставшийся период года, высчитывается по формуле:

$$M_{ппс} = \Phi_o / K_m$$

где:

$M_{ппс}$  – скорректированный помесечный план потребления;

$\Phi_o$  – фактически отгруженное количество с начала календарного года;

$K_m$  – количество месяцев с начала календарного года.

Скорректированный годовой план потребления рассчитывается по формуле :

$$Г_{ппс} = M_{ппс} * K_{мо} + \Phi_o$$

где:

$Г_{ппс}$  – скорректированный годовой план потребления в тоннах;

**Кмо** – количество месяцев до конца календарного года;

**Фо** – фактически отгруженное количество с начала календарного года.

Скорректированный годовой план не может отличаться от согласованного годового плана более чем на 30%.

- 6.11. Для обеспечения интересов Покупателей, Поставщик направляет Покупателю по электронной почте предварительное уведомление о планируемом снижении объемов поставки, который допустил не выборку согласованного объема Товара в течении 2-х месяцев подряд. Такое уведомление направляется по электронной почте, указанной в договоре поставки в срок 10-го числа месяца, предшествующего месяцу, в котором предполагается корректировка согласованного помесечного объема.

## 7. ПОРЯДОК ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЦЕНЫ

- 7.1. Цена продажи Товара (без НДС и без провозной платы) формируется на основе базовой цены, а также технических, коммерческих и специальных скидок и приплат по следующей формуле:

$$Ц_{п} = (Б_{ц} + \Sigma_{\text{техн.приплата/скидка}}) * (100\% + \Sigma_{\text{комм.скидка/приплата}}) + \text{Спец}_{\text{приплата}i}, \text{ где}$$

$Ц_{п}$  – цена продажи;

$Б_{ц}$  – базовая цена;

$\Sigma_{\text{техн.приплата/скидка}}$  – суммарная техническая скидка/приплата;

$\Sigma_{\text{комм. скидка/приплата}}$  – суммарная коммерческая скидка/приплата;

$\text{Спец}_{\text{приплата}i}$  – специальные приплаты.

- 7.2. Базовая цена является основной составляющей конечной цены продажи Товара и определяется на основании цены Товара на мировом рынке, курса рубля (к доллару США, евро), рыночного спроса на Товар и его устойчивости, а также с учётом себестоимости производимой продукции. Базовая цена устанавливается Поставщиком самостоятельно, но является единой для соответствующего Товара для всех Покупателей (в рамках территории государств-членов ЕАЭС).
- 7.3. Суммарная техническая скидка/приплата определяется как сумма скидок и приплат за выполнение технических условий поставки.

Технические скидки:

- за марки Товара по ГОСТ Р 53934-2010, ГОСТ 32482-2013 толщиной 0,30 мм, 0,35 мм и 0,50 мм с максимальным уровнем удельных магнитных потерь при частоте 50 Гц и магнитной индукции 1,7 Тл от 1,30 до 1,75 Вт/кг включительно;
- за марки Товара по СТО 05757665-008-2016 толщиной 0,30 мм, 0,35 мм и 0,50 мм с максимальным уровнем удельных магнитных потерь при частоте 50 Гц и магнитной индукции 1,7 Тл от 1,30 до 2,00 Вт/кг включительно;

Технические приплаты:

- за марки Товара по ГОСТ Р 53934-2010, ГОСТ 32482-2013 и СТО 05757665-008 2016 толщиной 0,23 мм с максимальным уровнем удельных магнитных потерь при частоте 50 Гц и магнитной индукции 1,7 Тл от 0,95 до 1,10 Вт/кг включительно;
- за марки Товара по ГОСТ Р 53934-2010, ГОСТ 32482-2013 и СТО 05757665-008 2016 толщиной 0,27 мм с максимальным уровнем удельных магнитных потерь при частоте 50 Гц и магнитной индукции 1,7 Тл от 1,00 до 1,10 Вт/кг включительно;
- за марки Товара по ГОСТ Р 53934-2010, ГОСТ 32482-2013 и СТО 05757665-008 2016 толщиной 0,30 мм с максимальным уровнем удельных магнитных потерь при частоте 50 Гц и магнитной индукции 1,7 Тл от 1,05 до 1,10 Вт/кг включительно;
- за марки Товара 3423, 3425 толщиной 0,15 мм по ГОСТ 21427.4-78;
- за соответствие Товара требованиям ГОСТ Р 53934-2010, ГОСТ 32482-2013;
- за порезку рулонов на лист;
- за роспуск (продольную резку) на ленту шириной от 16 до 99 мм включительно и от 100 до 839 мм включительно;
- за поставку рулонов с шириной, не соответствующей Нормодокументу.

7.4. Суммарная коммерческая скидка/приплата определяется как сумма скидок и приплат за выполнение коммерческих условий поставки.

Коммерческие скидки предоставляются:

- за 100% предварительную оплату соответствующей спецификации;
- за поставку пробной партии Товара;
- за омологацию новых видов Товара;
- за объемы приобретаемой продукции (только в отношении отдельных марок стали).

Коммерческие приплаты начисляются:

- за последующую (в том числе частичную) оплату. Возможность последующей оплаты, а также условия для предоставления коммерческого кредита, равно как и его размер, определяется в соответствии с разделом 8 настоящего Положения и Кредитной политикой Группы компаний НЛМК;
- за оплату с использованием покрытого аккредитива, открываемого Покупателем в пользу Поставщика;
- за оплату Покупателем путем использования факторинговой схемы (последующая оплата за счет средств банка в рамках отдельного соглашения Покупателя с таким банком);
- за оплату векселями банков;
- за поставку Товара в объеме менее вагонной нормы;
- за поставку Товара в объеме более вагонной нормы и выше/ниже пороговых объемов, предусмотренных в справочниках оптовых цен и/или прайс-листах.

Поставщик имеет право установить иные скидки/приплаты, применяемые на основании единых и недискриминационных критериев ко всем Потребителям на пространстве ЕАЭС путем включения в настоящее Положение. При этом такие скидки/приплаты должны носить объективный экономический характер, быть применимы ко всем Покупателям, отвечающим необходимым для их предоставления критериям.

- 7.5. Специальные приплаты начисляются за выполнение следующих условий поставки:
- предоставление сертификата происхождения;
  - отгрузка в собственном подвижном составе ПАО «НЛМК» без выхода на пути РЖД;
  - за сокращённые сроки поставки продукции (из реализации).
- 7.6. Базовая цена, а также размеры скидок и приплат устанавливаются Поставщиком в рублях за метрическую тонну без НДС и без провозной платы и фиксируются, наряду с порядком их применения, в справочниках оптовых цен. На основе справочника цен Поставщик формирует прайс-лист для удобства использования информации о ценах на Товар и информирования Потребителей.
- 7.7. Не позднее 10 (десятого) числа месяца, предшествующего месяцу поставки, Поставщик сообщает базовую цену Покупателю в ежемесячном информационном письме. Прайс-лист рассылается Покупателю на адрес электронной почты, указанный в договоре, при изменении состава, размера и порядка начисления скидок и приплат. Прайс-лист является единым для всех Покупателей на территории ЕАЭС. Цена продажи Товара для новых Покупателей рассчитывается Поставщиком на основании прайс-листа, предоставляемого новому Покупателю по запросу в течение 10 рабочих дней с даты получения соответствующего запроса Поставщика. Для получения оперативной информации о ценах, скидках и приплатах Покупатель также может использовать информационную систему Поставщика, доступ к которой предоставляется Поставщиком в соответствии с условиями договора на поставку и условий настоящего Положения.

## **8. УСЛОВИЯ ОПЛАТЫ**

- 8.1. Оплата Товара производится двумя способами:
- предварительная оплата;
  - полная (частичная) последующая оплата.
- 8.2. Предусмотрены следующие виды последующей оплаты:
- денежные средства при условии наличия согласованного Поставщиком индивидуального кредитного лимита;
  - аккредитив;
  - факторинг;
  - вексель банка, утвержденного Поставщиком.
- 8.3. При этом для индивидуального кредитного лимита предусмотрены следующие инструменты покрытия рисков:
- оценка финансовой отчетности Покупателя;
  - банковская гарантия;
  - страхование.
- 8.4. Условия получения доступа к последующей оплате, а также требования по видам покрытия индивидуального кредитного лимита изложены в Кредитной политике Группы компаний НЛМК.

## **9. ПОСТАВКА/ДОСТАВКА ТОВАРА**

- 9.1. По договоренности с Поставщиком может быть организована доставка Товара за счет Покупателя.

- 9.2. Порядок организации доставки, а также величина и порядок возмещения расходов Поставщика на транспортировку определяются условиями договора поставки.
- 9.3. Окончательная цена продажи Товара с учетом доставки до пункта назначения формируется путем прибавления специальной приплаты (провозной платы), указанной в прайс-листе.
- 9.4. Провозная плата при доставке Товара по железной дороге включает в себя тариф и стоимость услуг оператора грузовых железнодорожных перевозок (предоставление вагона, транспортно-экспедиторские услуги) с учетом загрузки вагона. Провозная плата пересматривается при изменении тарифов на перевозки грузов и услуги инфраструктуры, выполняемые железными дорогами.

## **10. ПОРЯДОК ВВЕДЕНИЯ В ДЕЙСТВИЕ ПОЛОЖЕНИЯ О ТОРГОВО-СБЫТОВОЙ ПОЛИТИКЕ**

- 10.1. Положение о торгово-сбытовой политике Поставщика утверждается вице-президентом по продажам ПАО «НЛМК».
- 10.2. Положение о торгово-сбытовой политике является публичным документом и предоставляется для ознакомления лицам, заинтересованным в приобретении Товара, путем размещения на официальном сайте Поставщика.
- 10.3. Настоящее Положение вступает в силу с даты его утверждения. Положение применяется к договорам поставки, заключенным до даты его принятия, в части, не противоречащей условиям действующего договора поставки.

### **РАЗРАБОТАНО**

Директор Дирекции по продуктовому  
маркетингу

(Подписано)

С.О. Хорн



**ПРИЛОЖЕНИЕ А**  
**(справочное)**  
**Термины и определения**

- А.1. В настоящем положении применены следующие термины с соответствующими определениями:
- А.1.1. **Базовая цена:** начальная цена Товара, в которой не учитываются его возможные дополнительные свойства, условия поставки и оплаты, а также сопутствующие услуги (приплаты) в соответствии с разделом 7 настоящего Положения. Подлежит регулированию в соответствии с законодательством РФ и нормами ЕАЭС.
- А.1.2. **Группа НЛМК:** совместно ПАО «НЛМК» и иные хозяйствующие субъекты, входящие в одну группу лиц по признакам, указанным в части 1 статьи 9 Федерального закона от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции» (с учетом внесенных в него изменений) и (или) подпункте 5 пункта 2 Протокола об общих принципах и правилах конкуренции (Приложение № 19 к Договору о Евразийском экономическом союзе).
- А.1.3. **Компания:** хозяйственное общество, которое является резидентом Российской Федерации (РФ), входящее в Группу НЛМК (или хозяйственное общество, являющееся резидентом РФ, в котором компании Группы НЛМК владеют акциями/долями, и указанное владение не превышает 50 процентов).
- А.1.4. **Марка:** наименование Товара в соответствии с ГОСТ 32482-2013, ГОСТ Р 53934-2010, СТО 05757665-008-2018, ТУ 14-106-761-2010, ТУ 14-106-618-2011, СТО 48576703-003-2017, либо другими нормативными документами, определяющими технические характеристики стали.
- А.1.5. **Нормодokument** (нормативно-технический документ): издание, содержащее комплекс норм, правил, требований в отношении Товара, утверждаемых в соответствии с действующим законодательством (государственный стандарт, технические условия, стандарт организации).
- А.1.6. **ООО «ВИЗ-Сталь»:** Общество с ограниченной ответственностью «ВИЗ-Сталь».
- А.1.7. **Отгрузка:** физическая передача Товара первому покупателю или перевозчику.
- А.1.8. **ПАО «НЛМК»:** Публичное акционерное общество «Новолипецкий металлургический комбинат».
- А.1.9. **Покупатель:** лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность и зарегистрированное в соответствии с законодательством одного из государств-членов Евразийского экономического союза (далее – «ЕАЭС») приобретающее Товар или имеющее намерение приобрести Товар у Поставщика для его реализации или переработки на территории одного или нескольких государств-членов ЕАЭС.
- А.1.10. **Положение:** настоящее Положение о торгово-сбытовой политике в отношении реализации стали электротехнической холоднокатаной тонколистовой анизотропной на территории государств-членов ЕАЭС.
- А.1.11. **Поставщик:** ПАО «НЛМК» и ООО «ВИЗ-Сталь», а также иные члены Группы Компаний НЛМК, осуществляющие продажу Товара.

- А.1.12. **Приплата:** сумма, на которую увеличивается базовая цена при выполнении Поставщиком определенных дополнительных условий договора поставки в пользу Покупателя. Основания для начисления соответствующих Приплат доводятся до сведения всех Покупателей в момент проведения преддоговорной компании, а в случае изменения таких оснований или размеров Приплаты по одному или нескольким основаниям при наличии действующего договора, заранее до момента подтверждения соответствующей заявки Покупателя.
- А.1.13. **Скидка:** сумма, на которую снижается базовая цена Товара при выполнении Покупателем определенных дополнительных условий договора поставки в пользу Поставщика. Основания для предоставления соответствующих Скидок доводятся до сведения всех Покупателей в момент проведения преддоговорной компании, а в случае изменения таких оснований или размеров Скидок по одному или нескольким основаниям при наличии действующего договора, заранее до момента подтверждения соответствующей заявки Покупателя.
- А.1.14. **Сортамент:** совокупность марок, размеров и Нормодокументов производимого Товара.
- А.1.15. **Сорт:** соответствие Товара определённым техническим характеристикам, предусмотренным действующими Нормодокументами.
- А.1.16. **Товар:** сталь электротехническая холоднокатаная тонколистовая анизотропная по ГОСТ 32482-2013, ГОСТ Р 53934-2010, СТО 05757665-008-2018, ТУ 14-106-761-2010, ТУ 14-106-618-2011, СТО 48576703-003-2017, либо по другим нормативным документам, определяющим технические характеристики электротехнической холоднокатаной тонколистовой анизотропной стали.

## **ПРИЛОЖЕНИЕ Б (обязательное)**

### **Перечень документов для проверки хозяйствующего субъекта, намеревающегося заключить договор поставки стали электротехнической холоднокатаной тонколистовой анизотропной на пространстве ЕАЭС**

#### **1. Общие сведения и Учредительные документы**

- 1.1. Наименование, фирменное наименование на русском языке (полное и (или) сокращенное) и (или) на иностранных языках (полное и (или) сокращенное) (при наличии);
- 1.2. Организационно-правовая форма;
- 1.3. Идентификационный номер налогоплательщика (ИНН) – для резидента;
- 1.4. Код постановки на учет (КПП) – для резидента;
- 1.5. Адрес юридического лица;
- 1.6. Основной государственный регистрационный номер (ОГРН) – для резидента;
- 1.7. Номер записи об аккредитации филиала, представительства иностранного юридического лица в государственном реестре аккредитованных филиалов, представительств иностранных юридических лиц, регистрационный номер юридического лица по месту учреждения и регистрации - для нерезидента;
- 1.8. Место государственной регистрации (местонахождение);
- 1.9. Место ведения основной деятельности;
- 1.10. Код в соответствии с Общероссийским классификатором объектов административно-территориального деления (при наличии);
- 1.11. Банковские реквизиты;
- 1.12. Справка кредитной организации о наличии расчетного счета;
- 1.13. Сведения о принадлежности к группе компаний (по признакам подпункта 5 пункта 2 Протокола об общих принципах и правилах конкуренции - Приложение № 19 к Договору о Евразийском экономическом союзе) либо письменные пояснения о причинах отсутствия возможности предоставления данных сведений;
- 1.14. Сведения о наличие филиалов, дочерних фирм и представительств с кратким описанием расположения и функционала;
- 1.15. Документы, подтверждающие полномочия лица, имеющего право подписи (приказы, протоколы уполномоченного органа управления о назначении единоличного исполнительного органа и т.д.);
- 1.16. Сведения о представителе контрагента (при наличии) или единоличном исполнительном органе (лице, уполномоченном подписывать договор страхования) и о документе, подтверждающем наличие у лица полномочий представителя:
  - Ф.И.О.;
  - Дата и место рождения;
  - Гражданство;
  - Реквизиты документа, удостоверяющего личность (серия, номер, дата выдачи, кем выдан, код подразделения);
  - Место жительства;

- Электронная почта;
- Наименование, дата выдачи, срок действия, номер документа, подтверждающего наличие у лица полномочий представителя клиента (доверенности и т.п.);
- Заявление о согласии на передачу и обработку персональных данных.

1.17. Заверенная в установленном законом порядке копия Устава.

## **2. Состав и структура акционеров**

2.1. Сведения, если применимо, о количестве акций/долей (с указанием процентов), принадлежащих государству либо письменные пояснения о причинах отсутствия возможности предоставления данных сведений;

2.2. Сведения о бенефициарном владельце (бенефициарных владельцах) клиента в порядке, предусмотренном ч. 1 ст. 6.1 Федерального закона от 07.08.2001 № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма»:

- Ф.И.О.;
- дата и место рождения;
- гражданство;
- реквизиты документа, удостоверяющего личность (серия, номер, дата выдачи, кем и когда выдан, код подразделения);
- данные миграционной карты (для нерезидентов);
- данные документа, подтверждающего право иностранного гражданина или лица без гражданства на пребывание (проживание) в Российской Федерации;
- адрес места жительства (регистрации) или места пребывания.

В случае невозможности представления сведений о бенефициарном владельце (бенефициарных владельцев) предоставляются пояснения о причинах отсутствия возможности предоставления данных сведений.

2.3. Решение организации о признании бенефициарным владельцем лица, осуществляющего функции единоличного исполнительного органа в виду невозможности выявления бенефициарного владельца (указать обстоятельства, обусловившие невозможность выявления бенефициарного владельца);

2.4. Подтверждение согласия бенефициара на обработку персональных данных (при предоставлении сведений о бенефициаре (бенефициарах)).

## **3. Дополнительные сведения (документы), получаемые в целях идентификации контрагентов – иностранных юридических лиц и иностранных структур без образования юридического лица**

3.1. Код иностранной структуры без образования юридического лица в государстве (на территории) ее регистрации (инкорпорации) в качестве налогоплательщика (при наличии);

3.2. Регистрационный номер (номера) (при наличии), присвоенный иностранной структуре без образования юридического лица в государстве (на территории) ее регистрации (инкорпорации) при регистрации (инкорпорации), – для иностранной структуры без образования юридического лица;

- 3.3. Код (коды) (при наличии) иностранной структуры без образования юридического лица в государстве (на территории) ее регистрации (инкорпорации) в качестве налогоплательщика (или его (их) аналоги);
- 3.4. Регистрационный номер (номера) (при наличии), присвоенный иностранной структуре без образования юридического лица в государстве (на территории) ее регистрации (инкорпорации) при регистрации (инкорпорации), – для иностранной структуры без образования юридического лица;
- 3.5. Место ведения основной деятельности иностранной структуры без образования юридического лица;
- 3.6. Состав имущества, находящегося в управлении (собственности), фамилия, имя, отчество (при наличии) (наименование) и адрес места жительства (места нахождения) учредителей и доверительного собственника (управляющего) – в отношении трастов и иных иностранных структур без образования юридического лица с аналогичной структурой или функцией;
- 3.7. Сведения об органах иностранного юридического лица, иностранной структуры без образования юридического лица (структура и персональный состав органов управления юридического лица, за исключением сведений о персональном составе акционеров (участников) юридического лица, владеющих менее чем одним процентом акций (долей) юридического лица, структура и персональный состав органов управления иностранной структуры без образования юридического лица (при наличии)).

#### **4. Основные финансовые документы**

- 4.1. Копия бухгалтерского баланса на последнюю отчетную дату текущего года, аналогичную отчетную дату предыдущего года и за последний отчетный год (РСБУ – обязательно, МСФО – опционально).

#### **5. Иные сведения**

- 5.1. Прежнее название организации (если применимо), включая название правопреемника;
- 5.2. Информация об области применения запрашиваемой электротехнической стали (отрасль промышленности и география продаж) и статус организации с точки зрения производитель или перепродавец;
- 5.3. Наименование предприятия-грузополучателя электротехнической стали.

#### **6. Статус на рынке**

- 6.1. Для производителя или аффилированного торгового представителя производителя:
  - представить копии действующих паспортов качества (сертификатов соответствия) на продукцию из трансформаторной стали, для производства которой приобретается трансформаторная сталь (для целей определения требуемых технических характеристик поставляемой стали).
- 6.2. Для трейдера:

- представить копию действующего документа производителя или его официального представителя, подтверждающего готовность приобретения трансформаторной стали, или любой иной документ, подтверждающий право приобретения товара от имени конкретного производителя.

6.3. Имеются ли у Вас лицензии таможенного брокера?

- Да
- Нет

**ЛИСТ РЕГИСТРАЦИИ ИЗМЕНЕНИЙ  
К ПОЛОЖЕНИЮ**

Форма 0

<b>Номер изменения</b>	<b>Дата введения в действие</b>	<b>Перечень измененных пунктов</b>

**ЛИСТ РЕДАКЦИЙ  
ПОЛОЖЕНИЯ**

Форма 0

<b>Ред.№</b>	<b>Наименование документа</b>	<b>Дата утверждения</b>	<b>Дата введения в действие</b>	<b>Реквизиты распорядительного документа</b>